ЧЕК-ЛИСТ · БЕСПЛАТНО

промтов для собственника

Сводка по компании за 2 минуты, финансы, договоры, продажи и команда.



Владимир Конов

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ БИЗНЕСА

100промтов.рф

ЧЕК-ЛИСТ «5 ПРОМТОВ ДЛЯ СОБСТВЕННИКА»

Пять ассистентов — вместо пяти совещаний

Скопируйте промт, вставьте в чат с ИИ, загрузите свои таблицы или договор — и через 10–20 секунд получите готовый ответ. Отмечайте галочкой то, что уже попробовали.

ПРОМТ 1 ИЗ 5

Личный ассистент собственника

ЧТО ДАЁТ Сводку по компании за 2 минуты: продажи, финансы, персонал, острые проблемы.

ЧТО ПОДГОТОВИТЬ Выгрузки за вчера: продажи, остаток на счетах, список неоплаченных счетов. Подойдут обычные таблицы из 1С или Excel.

КАК ПРОВЕРИТЬ ОТВЕТ Сверьте остаток на счетах с банком, а выручку — с кассой. Если сходится дважды подряд, дальше можно доверять.

ЧАСТАЯ ОШИБКА Просить «сделай отчёт» без ограничения объёма. Получите три страницы, которые не прочитаете. Требуйте не больше 15 строк.

УСИЛИТЬ ВОПРОСОМ «Что из этого я вижу впервые и почему это не всплыло раньше?» — вопрос вскрывает дыры в управленческом учёте.

ПРОМТ ДЛЯ КОПИРОВАНИЯ скопируйте → вставьте → отправьте

«Ты — личный ассистент собственника. Собери сводку по компании за сегодня / неделю: продажи (выручка, количество заказов, план), финансы (остаток на счетах, дебиторка, крупные платежи), персонал (кто на больничном, кто в отпуске, кто перерабатывает), производство / склад (какой заказ в критическом статусе). Выдай коротко — как доклад на 2 минуты. Если есть красные зоны (просроченная дебиторка, срыв срока), выдели их. В конце напиши: «Что я должен сделать прямо сейчас?» (1–2 действия).»

ПРОМТ 2 ИЗ 5

Финансовый директор

ЧТО ДАЁТ Сводку из трёх таблиц (продажи, расходы, платежи) за 10 секунд: прибыль, маржа, дебиторка, прогноз кассового разрыва.

ЧТО ПОДГОТОВИТЬ Три таблицы за один и тот же период: продажи, расходы, платежи. Названия клиентов и проектов должны совпадать во всех трёх.

КАК ПРОВЕРИТЬ ОТВЕТ Проверьте итоговую выручку и две-три строки себестоимости вручную. Маржа выше 60% в торговле — повод искать ошибку в данных.

ЧАСТАЯ ОШИБКА Смешивать суммы с НДС и без него. Маржа «поедет», а вы будете принимать решения по неверным числам.

УСИЛИТЬ ВОПРОСОМ «Какие три клиента приносят больше всего прибыли, а какие — убыток после всех расходов?» Ответ часто неожиданный.

ПРОМТ ДЛЯ КОПИРОВАНИЯ скопируйте → вставьте → отправьте

«Ты — финансовый директор. У нас есть три файла: продажи, расходы, платежи (загружены). Сведи их в один отчёт. Посчитай по каждому проекту / клиенту: выручку, себестоимость, валовую прибыль, маржу (%). Рассчитай дебиторскую задолженность: кто, сколько, когда должен. Сделай прогноз кассового разрыва на 3 месяца (поступления, расходы, остаток). Если остаток отрицательный — выдели красным и предложи решение. Выдай в виде таблицы и 3–5 предложений для собственника.»

ПРОМТ 3 ИЗ 5

Юрист

ЧТО ДАЁТ Проверку договора на скрытые риски за 3 минуты: штрафы, форс-мажор, сроки, ответственность.

ЧТО ПОДГОТОВИТЬ Договор целиком, вместе со всеми приложениями и спецификациями: главное обычно именно в них.

КАК ПРОВЕРИТЬ ОТВЕТ Каждую ссылку на статью закона проверяйте отдельно — нейросети выдумывают номера. Формулировки правок показывайте юристу.

ЧАСТАЯ ОШИБКА Загружать договор и спрашивать «всё ли нормально». Нужен список рисков именно для вашей стороны сделки.

УСИЛИТЬ ВОПРОСОМ «Что в этом договоре хуже обычной рыночной практики?» — вылавливает перекосы, которые выглядят привычными.

ПРОМТ ДЛЯ КОПИРОВАНИЯ скопируйте → вставьте → отправьте

«Ты — юрист по договорам. Проанализируй этот договор (загрузи файл). Найди риски по пунктам: штрафы и неустойки, форс-мажор, сроки поставки / оплаты, ответственность сторон, расторжение. Выдай список из 3–5 проблем. По каждой проблеме предложи, как исправить (конкретную формулировку для договора). В конце напиши: «Подписывать можно / нельзя / с оговорками».»

ПРОМТ 4 ИЗ 5

Руководитель отдела продаж (РОП)

ЧТО ДАЁТ Анализ эффективности менеджеров: кто продаёт, кто сливает, кому нужна премия, а кому — обучение.

ЧТО ПОДГОТОВИТЬ Таблица по менеджерам за месяц: звонки, встречи, сделки, выручка. Можно без фамилий — хватит инициалов.

КАК ПРОВЕРИТЬ ОТВЕТ Сравните выводы с тем, что вы и так знаете про команду. Если ИИ назвал лидером того, кого вы считаете слабым, — смотрите, что не так с данными.

ЧАСТАЯ ОШИБКА Судить по одной выручке. Менеджер с огромным чеком и нулевой конверсией — это удача, а не система.

УСИЛИТЬ ВОПРОСОМ «На каком шаге воронки мы теряем больше всего денег и что изменить первым?»

ПРОМТ ДЛЯ КОПИРОВАНИЯ скопируйте → вставьте → отправьте

«Ты — РОП. У нас есть данные по менеджерам за месяц (загрузи таблицу: ФИО, звонки, встречи, сделки, выручка). Посчитай по каждому: конверсию звонков во встречи (%), встреч в сделки (%), средний чек, выполнение плана. Отсортируй от лучшего к худшему. Выдели топ-3 (премировать) и отстающих 3 (обучение / беседа). Дай рекомендации по мотивации и обучению. Выдай в виде таблицы и короткого вывода для собственника.»

ПРОМТ 5 ИЗ 5

HR-директор

ЧТО ДАЁТ Анализ мотивации сотрудников (по 16 вопросам) и рекомендации по удержанию ключевых специалистов.

ЧТО ПОДГОТОВИТЬ Ответы сотрудников на вопросы о ценностях или просто ваши заметки о каждом: что мотивирует, на что жалуется, чего хочет.

КАК ПРОВЕРИТЬ ОТВЕТ Выводы по людям проверяйте разговором, а не принимайте как факт. Это гипотезы, а не диагноз.

ЧАСТАЯ ОШИБКА Передавать персональные данные без необходимости. Убирайте ФИО, телефоны и адреса — для анализа мотивации они не нужны.

УСИЛИТЬ ВОПРОСОМ «Кто из команды уйдёт первым, если ничего не менять, и что его удержит?»

ПРОМТ ДЛЯ КОПИРОВАНИЯ скопируйте → вставьте → отправьте

«Ты — HR-директор. Вот ответы сотрудников на 16 вопросов о ценностях (загрузи файл или вставь текст). Проанализируй, какие из 12 ценностей преобладают у каждого: стабильность, драйв, комфорт, результат, статус, помощь, свобода, принадлежность, власть, развитие, творчество, честность. Выдай рекомендации по мотивации и удержанию (что важно для каждого). Если у кого-то ценности резко отличаются от корпоративных, укажи риск увольнения. В конце напиши: «С кем провести беседу на этой неделе?» (1–3 фамилии).»

Как пользоваться чек-листом

1. Скопируйте любой промт.
2. Вставьте в ChatGPT, DeepSeek, GigaChat или YandexGPT.
3. Загрузите файлы, если требуется (таблицы, договоры).
4. Нажмите «Отправить».
5. Через 10–20 секунд получите готовый ответ.

ВАЖНО

Если AI запрашивает дополнительные данные — предоставьте их (например, точные названия столбцов в таблице). Чем точнее запрос, тем точнее ответ.

Первая неделя: по одному промту в день

Пять промтов за один вечер не внедряются. Возьмите по одному в день — к пятнице у вас будет система, а не впечатление.

ПОНЕДЕЛЬНИК	Соберите сводку по компании (промт 1). Отметьте, что увидели впервые.
ВТОРНИК	Прогоните финансы (промт 2). Найдите трёх главных должников.
СРЕДА	Проверьте один действующий договор (промт 3). Выпишите риски.
ЧЕТВЕРГ	Разберите работу менеджеров (промт 4). Назначьте одну беседу.
ПЯТНИЦА	Посчитайте, сколько часов вы сэкономили за неделю. Решите, что оставляете насовсем.

Что не стоит отдавать ИИ

Персональные данные сотрудников и клиентов без необходимости — паспорта, адреса, телефоны.
Коммерческую тайну: себестоимость, условия поставщиков, тексты действующих контрактов с реквизитами.
Окончательные решения по людям: увольнения, повышения, премии. ИИ готовит аргументы, решаете вы.
Всё, что уходит наружу без вашей проверки: КП клиенту, письмо в налоговую, ответ на претензию.

ПРАВИЛО

Всё, что уходит наружу или касается людей, проходит через вашу проверку. ИИ готовит — решает человек.

Сколько это экономит за месяц

Оценка по практике внедрений. Посчитайте свои цифры — в пятницу первой недели это займёт десять минут.

СВОДКА ПО КОМПАНИИ	было 40 мин в день → стало 5 мин · **≈ 12 ЧАСОВ В МЕСЯЦ**
УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ОТЧЁТ	было 3 часа в месяц → стало 20 мин · **≈ 2,5 ЧАСА В МЕСЯЦ**
ПРОВЕРКА ДОГОВОРА	было 1,5 часа → стало 20 мин · **≈ 4 ЧАСА В МЕСЯЦ**
РАЗБОР ПРОДАЖ	было 2 часа в месяц → стало 15 мин · **≈ 1,5 ЧАСА В МЕСЯЦ**

ИТОГО

Около 20 часов в месяц — это половина рабочей недели собственника, которая возвращается в развитие, а не в рутину.



Это 5 промтов. В полной книге — 100.

Полная книга «AI-ассистенты своими руками. 100 волшебных промтов» — 100 промтов для бизнеса и жизни.

Открыть книгу →

СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Пять промтов уже работают. Ещё 95 — в книге.

Больше промтов (100+) и технических правил — в полной книге «AI-ассистенты своими руками. 100 волшебных промтов»: ассистенты для продаж, финансов, юриста, HR, склада, логистики и производства.



- ✓ **100 готовых промтов** — все 33 из этой мини-книги и ещё 67 новых
- ✓ **Раздел «Это гениально»** — 12 ассистентов для нестандартных задач
- ✓ **«Техническое здоровье ассистента»** — безопасность, авторизация, самодиагностика, перенос знаний
- ✓ **Живые кейсы внедрения** и указатель «задача → промт» со стартовыми наборами
- ✓ **Чек-лист внедрения за 2 дня** и бонусные главы: GEO/AEO и анализ мотивации сотрудников

Полная книга — на сайте 100промтов.рф

Наведите камеру телефона или нажмите на ссылку. Электронная версия приходит на почту сразу после оплаты.

Перейти на 100промтов.рф →

Автор: Владимир Анатольевич Конов · 89165741179@mail.ru · +7 (916) 574-11-79

Печатная книга с QR-кодами на все 100 промтов сейчас в издательстве — следите за новостями на сайте.

Владимир Конов

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ · АВТОР КНИГ · СОЗДАТЕЛЬ 1000+ ПРОМТОВ

100промтов.рф